

全国の企業と人材紹介会社をつなぐ
国内最大級の
採用プラットフォーム

 Crowd Agent

クラウドエージェント

法人累計導入数
約 **14,000** 社



The image displays the Crowd Agent interface on both a smartphone and a laptop. The smartphone screen shows a job listing for '営業マネージャー候補' (Sales Manager Candidate) at '株式会社grooves'. The desktop screen shows two job listings: '＜未経験者歓迎！＞サービス営業担当' (Service Sales) and '営業マネージャー 代理店統括候補' (Sales Manager, Agency Management). A gold award seal for '2020 HR TECHNOLOGY AWARDS' is overlaid on the bottom right of the smartphone screen.

2020 HR TECHNOLOGY AWARDS

＜未経験者歓迎！＞サービス営業担当
株式会社grooves

雇用形態	正社員	仕事内容	・サービスを必要とする企業の新規開拓
職種名	営業・セールス	必須要件	・新しい事にチャレンジしたり、発信する ・営業経験のある方（業種不問） ・オフィスツールの基本操作が出来る方
想定年収	350万円～550万円		

営業マネージャー 代理店統括候補
株式会社grooves

雇用形態	正社員	仕事内容	営業マネージャー代理店統括候補として ント全般を担当します。
職種名	営業・セールス	必須要件	下記すべてを満たす方 1.営業現場のマネジメント経験 2.Excel、Word、PowerPointの基本操作 な回数利用
想定年収	700万円～800万円		

※第5回HRテクノロジー大賞「地方活性化賞」を受賞（2020年9月ProFuture株式会社主催）

Grooves

<Vision> はたらくヒトと、未来を拓く。

長寿命化、気候変動、人口変動、第4次産業革命、疫病という
パラダイムシフトの渦中にある私たちの価値観は、今後ますます多様になっていく。

はたらくことは、もはやお金を稼ぐためだけの労働ではない。
私たちは想う、はたらくことは、もっとクリエイティブなものだ、と。

それは、新しい仲間との出会いだ。
新しい体験との出会いだ。
新しい価値観との出会いだ。
はたらく面白さが、人々を惹きつける。

これまでの人々は、労働に合わせて人生を選んできた。
これからの人々は、人生とともに「はたらく」を選んでいく。

そんな社会を実現するために、私たちは、はたらく場を進化させ、必要な人に届ける。
私たちは、人も企業も気づいていない、想像もしないような選択肢を、生み出す。
人々が、WorkTech という、はたらく全ての人のためのテクノロジーの恩恵を受け、
生き生きとはたらける場を増やす。
「はたらく」を起点に、すべてのライフステージできっかけを与える。

はたらく場が進化すれば、人はもっとはたらくことを楽しめるはずだ。
そんな場を、インターネットを通じて必要な人に届けることが、私たちの存在価値だ。

日本の「はたらく」に、選択肢と創造性をもたらした数だけ、私たちの人生は豊かになる。
私たちは、今の子どもたち、未来の大人たちに、「はたらく」をもっと楽しむ価値観を残していく。

それが、私たち Grooves が実現しようとしている未来だ。

社名 株式会社Grooves（グルーヴス）
本社住所 〒107-0062 東京都港区南青山5-4-27 Barbizon104 7F
電話番号 03-5774-9547
設立 2004年3月1日
職業紹介許可番号 厚生労働大臣許可番号（13-ユ-300084）

主要株主 株式会社サイバーエージェントベンチャーズ
三井住友海上キャピタル株式会社（三井住友海上グループ）
株式会社SBI新生銀行
株式会社インスパイアPNBパートナーズ
（マレーシア最大の政府系金融機関関連ファンド）
ニッセイ・キャピタル株式会社
南都キャピタルパートナーズ株式会社
JICベンチャー・グローース・インベストメント株式会社

ほか

運営事業

全国の企業と人材紹介会社をつなぐ
国内最大級の採用プラットフォーム

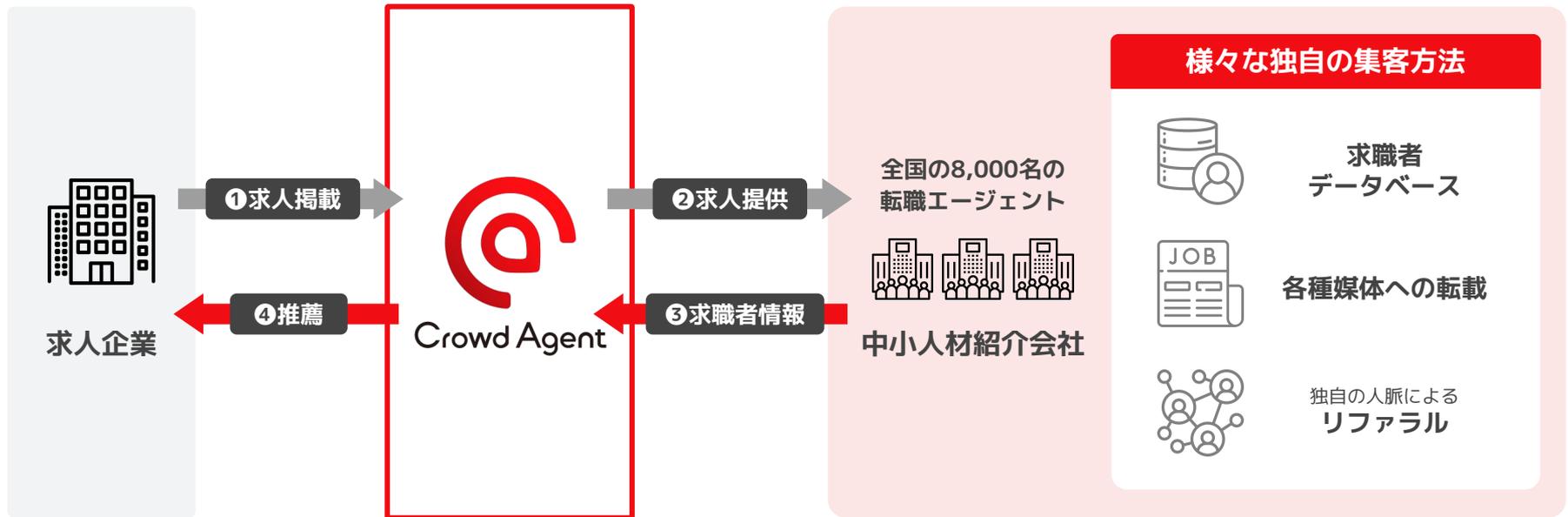
ITエンジニアのキャリアに
本気で向き合う転職サイト

 Crowd Agent

 Forkwell

クラウドエージェントの特徴

全国の中小人材紹介会社とつながることで これまで出会えなかった候補者と出会える採用プラットフォーム



1



母集団形成の強化

中小人材紹介会社ならではの
様々な独自の集客方法により、
これまで出会えなかった層や
潜在求職者への
アプローチもできます

2



エージェント開拓工数の 削減

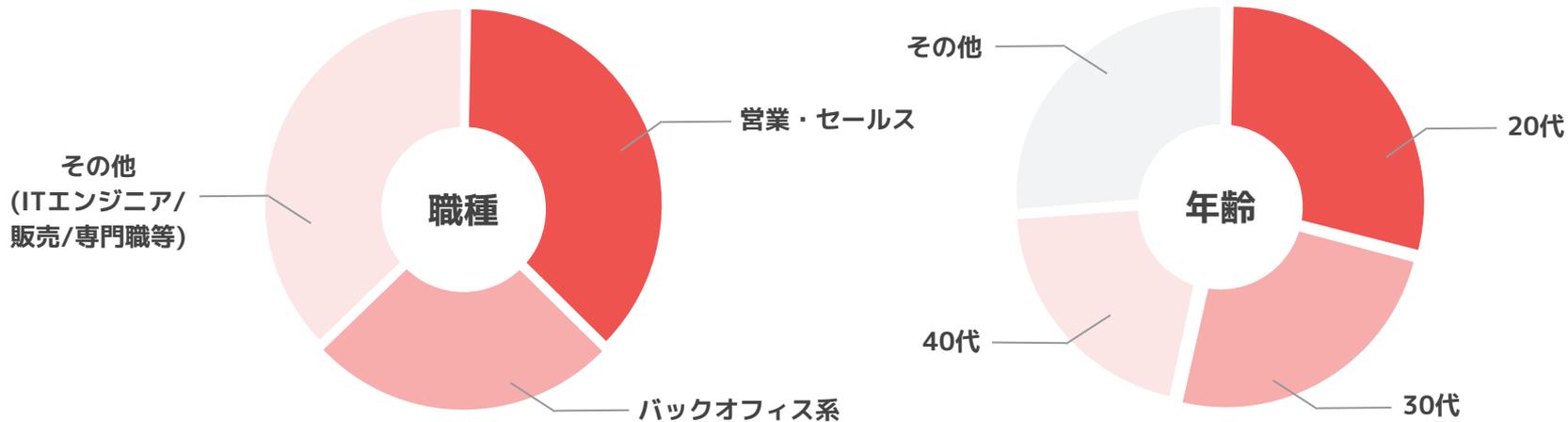
余計な契約工数をかけず
依頼はまるっと1つに。
弊社との契約だけで
1,500社のエージェントから
一気に人材紹介を受けられます

3



登録費用無料で 無制限に求人掲載

自社求人であれば職種問わず、
無料で求人掲載することが可能。
掲載数も無制限のため、
幅広い採用ニーズにお応えできます



推薦数アップだけじゃない！ 採用管理における「面倒くさい」を軽減する便利な機能

進捗管理機能

進捗	候補者	ポジション
1次選考日程調整中	表 参道	【東京】新規開拓法人営業
最終選考結果待ち	山田 太郎	【大阪】企画営業グループ 新規開拓Gr マネージャー候補
1次選考日程調整中	佐藤 健二	【東京】新規開拓法人営業

候補者の管理は
システム内で完結
求人掲載・採用管理が
一度に実現

スクリーニング機能

想定する性別	性別不問
想定する年齢	23 歳から 30 歳まで
応募可能な最終学歴	<ul style="list-style-type: none"> 大学卒業 大学院修了
出身大学	<ul style="list-style-type: none"> 上位校A (旧帝大、早稲田、慶應、ICU、上智) 上位校B (MARCH、関関同立、国立上位校) 中位校 (日東駒専、産近甲龍、国公立中位校) 偏差上位 (南吉理科大、市丁大、豊通大、市吉農丁大、他)

求人票には詳細な
ターゲットイメージを記載
的を絞った
求人依頼が可能

Q&A機能

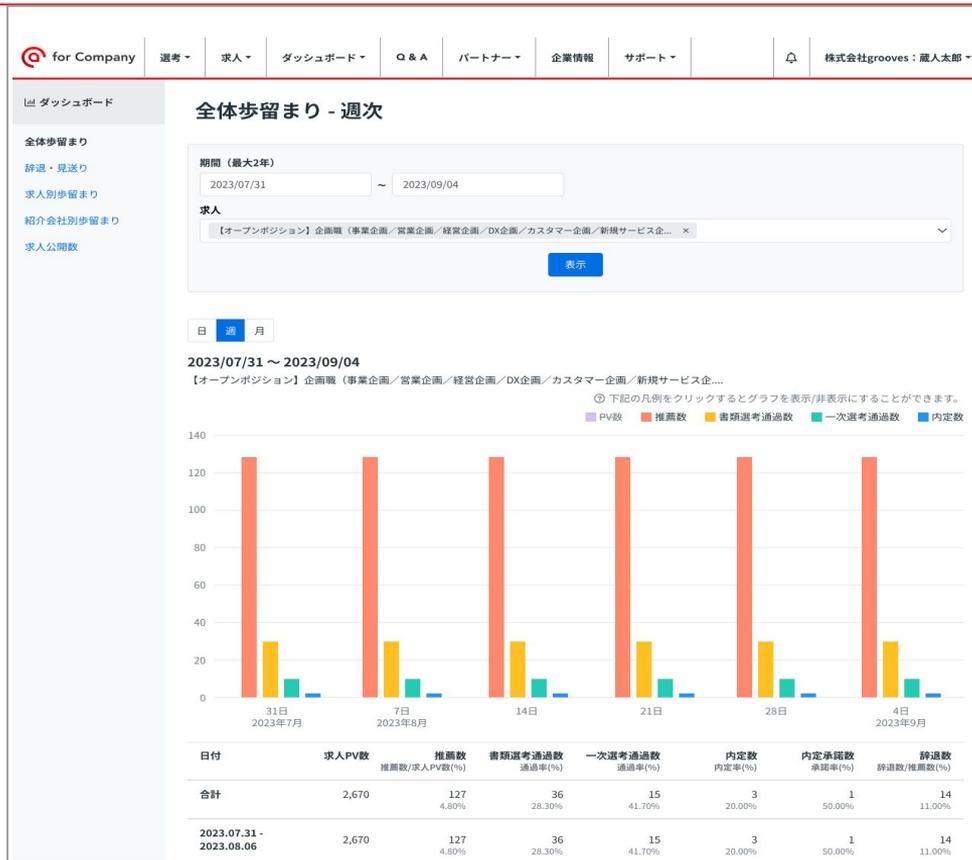
 鈴木 花子 株式会社みんなの紹介会社
<p>未回答 インセンティブ制度の有無</p> <p>年収・就業条件 社内制度・その他 経験による応募可否</p> <p>インセンティブもしくは歩合などの制度はございますでしょうか？ もしあれば、公開できる範囲で良いので具体的な数字を教えてくださいませんか？</p>

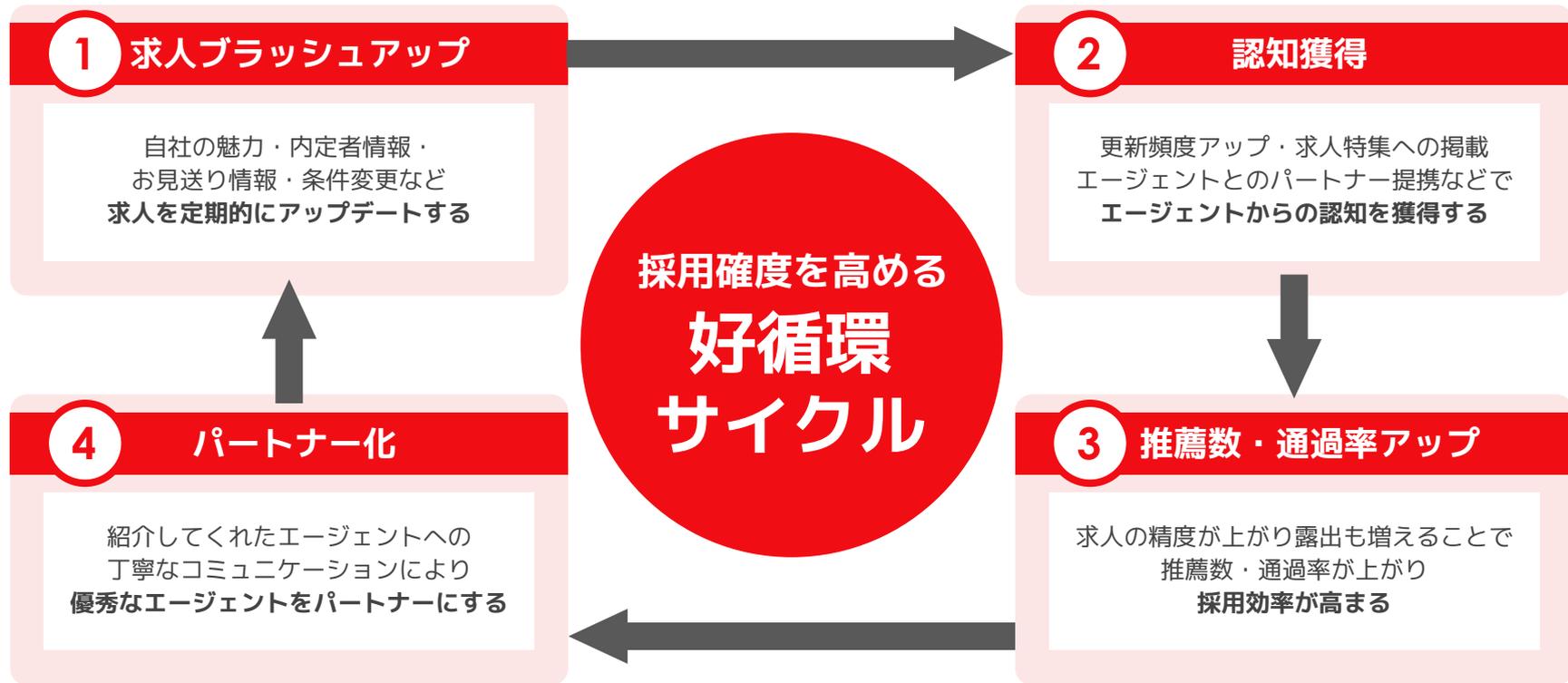
エージェントからの
よくある質問は随時更新・掲載
同じ質問に何度も回答する
手間が省ける

ダッシュボード機能で 求人票の課題を見える化！

掲載した求人の歩留まりや
求人を見ている人材紹介会社の数を
期間ごとに集計し、グラフィカルに表示。
求人課題を数字で客観的に捉え分析できます。

『辞退・お見送り数』
『紹介会社別歩留まり』
を合算・求人毎で集計することができ
課題の特定もスムーズに行えます！





※ご導入企業様向けに求人内容・選考対応のコツもお配りしております



お問い合わせ先



E-mail

gt_sales@crowd-agent.com



TEL

03-5774-9547 (平日10:00~18:00)



クラウドエージェント セールスグループ

求人を作成してくれますか？

お申込完了後、メールにて求人情報を共有いただければ、クラウドエージェントへの情報反映を代行可能です。初回の求人公開以降、追加で求人募集をする場合は企業様ご自身での求人作成をお願いしております。

ATSとの連携はできますか？

大変恐れ入りますが、自動連携機能はございません。候補者情報のCSVダウンロード機能がございますので、企業様ご自身でのお取り込みをお願いしております。

エージェントとはどのようにコミュニケーションを取りますか？

Q&A機能や、推薦発生時のメッセージ機能を介してコミュニケーションを取っていただきます。アカウントに紐づくメールアドレスには通知のみが届きます。また、面接直前の緊急連絡時、あるいは双方の合意が取れた場合はエージェントとの電話も可能です。
※クラウドエージェント上で会話ログを残すことを必須としております

成果報酬の支払い方法は？

弊社が窓口となりお手続きをさせていただきます。内定承諾・入社日の確定タイミングで、運営事務局より請求金額の確認を行います。入社日に出社の確認が取れ次第、PDFで請求書を送付させていただきますので、期日までに銀行振込をお願いいたします。